

STRANA
02

Frézování vícehranů a tvarové vrtání do masivního kovu:
Frebel+Obstfeld profituje ze Schwanogu
Nástrojová řešení s výměnnými destičkami ...



STRANA
03

Heslem je hrubování místo předfrézování:
Maximálně možný úběr materiálu pomocí
hrubovací destičky Schwanog ...



Výuka na nejvyšší úrovni:

**NOVÉ ŠKOLÍCÍ
STŘEDISKO
UVEDENO DO
PROVOZU!**

STRANA
04



EDITORIÁL:

Vážení obchodní partneři,

v našem prvním vydání Schwanog News v novém roce bychom vás chtěli upozornit přímo na zákaznický projekt, který prezentujeme na straně 2. Opět se ukazuje, jaké vynikající potenciály ke snížení kusových nákladů se nabízí zákazníkům otevřeným pro inovace, tak jako našemu zákazníkovi Frebel+Obstfeld.

K tomuto účelu je nutno, aby tým Schwanogu byl stále znovu posílen novými pracovníky, a tudíž se těšíme, že jsme dokázali náš prodejní tým rozšířit rovnou na třech pozicích. Stručný portrét nových pracovníků naleznete na straně 4 tohoto zpravodaje.

Výuka našich odborných pracovníků zůstává centrální úlohou, abychom mohli kvalifikovaně růst také v budoucnu. K tomuto účelu jsme investovali do nového školicího střediska pro naše pracovníky. Dojmy z nového školicího střediska popisujeme na straně 4.

Jednoduchá, ale velmi účinná – tak se prezentuje hrubovací destička od Schwanogu. Hrubování místo předfrézování je heslem, které rychle přináší zkrácení obráběcích dob v dvouciferném řádu. Více o tom můžete číst na straně 3.

Zpětný pohled na výsledky strategie Schwanog 2025 a výhled naleznete na straně 4 tohoto zpravodaje. Jsme šťastní, že dokážeme své cíle realizovat také díky vašemu partnerství. Silným růstem na všech významných trzích se tak vyznačoval také rok 2018.

Přejeme vám v tomto ještě mladém roce 2019 mnoho úspěchů a spoustu produktivitou naplněných společných projektů!

Clemens Güntert
Vedoucí podniku

Frézování vícehranů a tvarové vrtání do masivního kovu:

FREBEL+OBSTFELD MÁ UŽITEK Z NÁSTROJOVÝCH ŘEŠENÍ S VYMĚNITELNÝMI DESTIČKAMI OD SCHWANOGU!

Dokonalý tvar, přesně vyroben. Společnost Frebel+Obstfeld GmbH byla založena pány Friedrich Obstfeld a Wilhelm Frebel v Alteně v roce 1951 a od té doby se neustále vyvíjela. Podnik již více než šedesát let vyrábí náročné soustružené díly a trubkové díly z kovu na nejvyšší technické úrovni. Se svými 120 výkonnými stroji Frebel+Obstfeld nabízí svým zákazníkům rozsáhlé portfolio přesných dílů za mezinárodně konkurenceschopné ceny.

V oblasti výroby přesných dílů z kovu je Frebel+Obstfeld jeden z mála výrobních podniků, které vyrábějí vysoce přesné díly a zároveň nabízí třískové a tvarové obrábění trubek. Jejich výrobky se využívají v nejrůznějších aplikačních oblastech: Podnik není pouze partnerem podniků v oblasti automobilové a průmyslové techniky, ale také elektrotechniky, lékařské techniky, průmyslu zpracovávajícího plasty, strojírenství a celé řady dalších branží.

Přesné soustružené díly v rozsahu průměrů od 2 do 60 mm.

V oblasti přesných soustružených dílů podnik vyrábí náročně tvarované komplexní soustružené díly, díly vyráběné na dlouhotočných automatech a soustružené díly z drátu vyráběné na soustružnických automatech.

Přesné trubkové díly nejvyšší kvality.

Na rozdíl od mnohých jiných účastníků na trhu je Frebel+Obstfeld nejen výrobcem soustružených dílů, ale věnuje se také zpracování trubek. Patří k tomu přesné trubkové díly, trubkové nýty, ohýbané trubkové díly, vícenásobně límcované tvarovky a trubkové dílce. S touto konkurenční výhodou může podnik nabízet svým zákazníkům vždy tu nejvýhodnější výrobní metodu a tak zvyšovat vyšší přidanou hodnotu.

Produktivita a maximální kvalita jako požadavek podniku.

Produktivita a maximální kvalita jsou požadavky, které podnik klade jak sám na sebe tak také na své partnery a subdodavatele. Štíhlá, výkonná a flexibilní organizace s jasně definovanými kompetencemi a odpovědnostmi je tak s to realizovat projekty rychle a přímo. Nejlepší příklad toho je spolupráce se Schwanogem jakožto výrobcem nástrojových systémů s výměnnými



Pan Carsten Obstfeld (vlevo) v rozhovoru s naším pracovníkem Schwanogu, panem Hönle (vpravo)

destičkami. Frebel+Obstfeld spolupracuje se Schwanogem od roku 2016. Nejaktuálnější projekty frézování vícehranů a tvarového vrtání nejjasněji ukazují jak lze pomocí úzkého partnerství a vysoké kompetence generovat úspory nákladů.

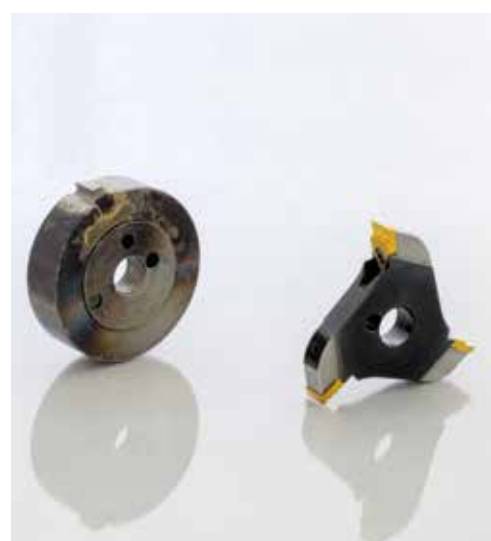
Projekt 1: Frézování vícehranů s výměnnými destičkami Schwanog

Dosud se pracovalo s obrážecími noži, které si firma naletovala sama. Nevýhodné tu byly poměrně nákladné doby přípravy, neboť pro optimalizaci vystředění bylo nutno destičky při seřizování částečně dostavovat.

Pan Hönle jakožto pracovník technického prodeje Schwanogu situaci analyzoval, nasbíral nejdůležitější údaje a odsouhlasil je s kolegy v Obereschachu.

Řešení:

Schwanog vyvinul frézovací nůž s dokonale profilovanými výměnnými destičkami, které jedna-tele Carstena Obstfelda okamžitě plně nadchly.



Výhody:

- Výrazné zkrácení dob přípravy díky jednoduchému seřizování nástroje
- Rychlá výměna řezných destiček během obrábění
- Delší životnost výměnných destiček Schwanog
- Odpadnutí dříve potřebného broušení
- Výrazné snížení nákladů

Jednatel Carsten Obstfeld byl z řešení Schwanogu a celého vývoje výrobku nadšený.

Společnost Frebel+Obstfeld, nadšená z docílených výsledků, výhledově již přislíbila další projekty pro rok 2019 – tým Schwanogu na tomto místě děkuje za velkou důvěru!

Projekt 2: Tvarové vrtání Schwanog – samozřejmě přímo do masivního kovu!

Výrobní proces vývrtu do přesného soustruženého dílu v minulosti probíhal pomocí tří nástrojů. Tvarový vrták přitom nejprve zajistil hrubý vývrt, další provedl vrtání geometrie a třetí nástroj kopíroval šikmé obrysy. Všechny tři nástroje se přitom brousily v samotném podniku.

Na základě prvotřídních zkušeností se Schwanogem byl osloven pan Hönle, aby také zde našel úspěšné řešení.

Řešení:

Schwanog vyvinul tvarový vrták s profilovanou výměnnou destičkou, u něhož se kompletní obrys vyvrtá do masivního kovu pomocí jediného nástroje.



Výhody:

- Místo tří nástrojů se použije pouze jeden nástroj
- Úplné odpadnutí nákladů na přípravu a na seřizování dvou nástrojů
- 3násobná životnost tvarové vrtací destičky Schwanog oproti starému řešení
- Odpadnutí interního broušení
- V případě opotřebení se vymění pouze destička – rychle a jednoduše.

„Můj dík patří panu Hönleovi a týmu Schwanogu za to, že dokázali za tak krátkou dobu vyvinout natolik prvotřídní a profesionální řešení, která nám ve výrobě přinesla v každém ohledu výrazné výhody.“

Jednatel Carsten Obstfeld, Frebel+Obstfeld GmbH

Heslem je hrubování místo předfrézování:

MAXIMÁLNĚ MOŽNÝ ÚBĚR MATERIÁLU POMOCÍ HRUBOVACÍ DESTIČKY SCHWANOG!

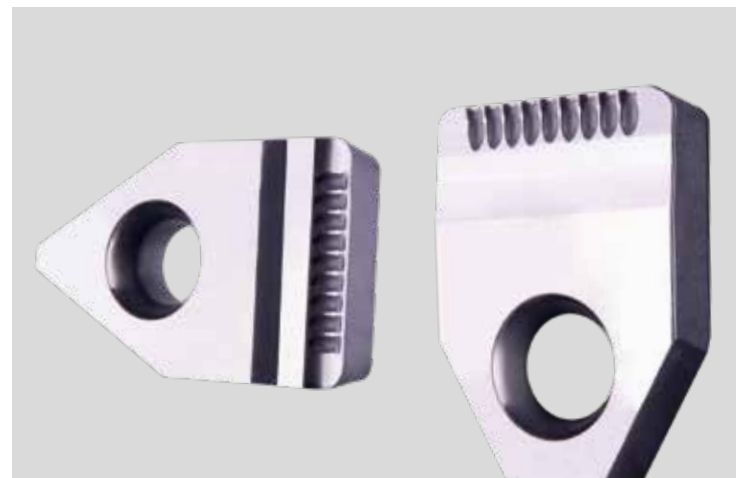
U většiny obrobků je účelné před vlastním obráběním ubrat co nejvíce materiálu kopírovacím soustružením nebo zapichovacími operacemi.

Dokonalé řešení nabízí Schwanog svou 15mm hrubovací výměnnou destičkou se slinutým utvářečem třísky. V případě opotřebení není třeba vyměnit kompletní hrubovací nástroj, nýbrž pouze výměnnou destičku.

Výsledek se může ukázat. Obráběcí doby se zkrátí v dvouciferném řádu, což vede k výrazně sníženým nákladům na obrobek. A slinutý utvářeč třísky umožňuje lepší odlomení třísky a optimalizovaný odvod třísky. Využijte naše hrubovací výměnné destičky ke snadnému a účinnému snížení kusových nákladů.

Výhody:

- ❑ Lepší odlomení třísky a optimalizovaný odvod třísky
- ❑ Výrazné zkrácení doby obrábění v dvouciferném řádu
- ❑ V případě opotřebení se vymění pouze destička a nikoli kompletní nástroj
- ❑ Podstatné snížení kusových nákladů
- ❑ Možno dodat s různými druhy povlaků



Výuka na nejvyšší úrovni:

NOVÉ ŠKOLICÍ STŘEDISKO PRO UČNĚ UVEDENO DO PROVOZU!

Schwanog sám sobě stanovil ty nejvyšší cíle, aby svým učňům (ž/m/j) nabízel optimální podporu. V rámci rozšiřovací stavby byly prostory školení k tomuto účelu nově strukturovány.

Uční si nyní mohou jak na soustruhu Weiler tak na frézovacím stroji Micron osvojit veškeré dovednosti, aby následně mohli u Schwanogu absolvovat kariéru jakožto optimálně vyučení odborní pracovníci.

V obchodní oblasti má výuka průmyslových obchodníků s přídatnou kvalifikací Mezinárodní hospodářský management (m/ž/j) u Schwanogu již tradici. Důsledkem silné globalizace obchodních procesů tu po dokončení výuky čekají napínavé výzvy až k pobytům u dceřinných společností Schwanogu v Číně, USA nebo Francii.

Lara Durlí v lednu úspěšně ukončila svou výuku na průmyslovou obchodnici s přídatnou kvalifikací Mezinárodní hospodářský management (m/ž/j) a v budoucnosti bude pro Schwanog pracovat v oblasti prodeje a marketingu. Rovněž Joel Fochler velmi úspěšně absolvoval svou výuku na mechaniku třískového obrábění a v broušicím centru Schwanogu posílí tým pracující se stroji Haas. Snímek ukazuje pracovníky při předání vysvědčení – gratulujeme oběma k jejich výkonu a těšíme se na společnou úspěšnou budoucnost.

Výuku na mechaniku třískového obrábění a průmyslového obchodníka současně u Schwanogu absolvoje pět mladých učňů. A tři noví učni opět zahájí svoji výuku v září 2019. Další mladí lidé se pro oba učební obory již mohou ucházet pro rok 2020. Další informace k tomu naleznete na adrese schwanog.com a v sociálních sítích.



Školitel Ronny Thome s učňemi v oboru mechanik třískového obrábění



Předání vysvědčení Laře Durlí a Joelovi Fochlerovi s panem Günterem, školitelkou Petrou Gradeovou a školitelem Ronnyem Thomeem

K dispozici na webu a jako prospekt:

VŠECHNA NÁSTROJOVÁ ŘEŠENÍ PRO STROJE ESCOMATIC!

Na podnět velkého počtu zákazníků jsme cíleně rozšířili náš program pro stroje Escomatic a prezentujeme nyní kompletní řešení pro řady New Mach a D2/D4/D5/D6.

Pro každou řadu jsou k dispozici zvláštní základní držáky bud v pravém nebo levém provedení, které byly vyvinuty a konstruovány pro toto použití. K tomu jsme jako základ nasadili naše systémy DCI a WEP a nabízíme nyní dokonalé řešení pro každou aplikaci.

Všechna řešení s technickými údaji, rozměry a podrobnými informacemi jsou k dispozici jako prospekt a samozřejmě také na webu.



Investice do podpory zákazníků a prodejních kapacit:

TŘI NOVÍ PRACOVNÍCI POSILUJÍ TÝM SCHWANOGU!

Velice nás těší, že se nám podařilo jak kvalitativně tak kvantitativně posílit náš prodejní tým. Novými členy týmu jsou Armin Jaud, Manuel Kohn a Klaus Rosenfeld. S novými kolegy zajistíme větší výkonnost v oblasti OEM, technické vnitřní služby a v prodejním regionu severní Německo a Dánsko. Tak úspěšně realizujeme naše cíťadostivé cíle v rámci vývojového programu Schwanog 2025 také v oblasti prodeje.



Armin Jaud
Péče o OEM

Armin Jaud zná veškeré podrobnosti branže a jejích požadavků z více než třicetileté zkušenosti. Po svém úspěšném studiu strojírenství pan Jaud působil ve strojírenství a v nákupu nástrojů, kde získal další cenné zkušenosti jako projektový inženýr pro nástrojové vybavení. Následovalo více než 25 let v technickém prodeji a aplikační technice nástrojů. Těšíme se, že jsme od října 2017 získali pana Jauda jako nového pracovníka pro přímou péči našich OEM zákazníků / výrobců OEM strojů.



Manuel Kohn
Technický prodej -Vnitřní služba pro nové Spolkové země, Českou republiku a Slovensko

Novým členem týmu vnitřní služby je od června 2018 Manuel Kohn, který se stará o naše zákazníky v nových Spolkových zemích, České republice a na Slovensku a velmi angažovaně podporuje kolegy prodeje ve vnější službě. Po svém vyučení na mechaniku třískového obrábění v oblasti soustružnických a frézovacích systémů pan Kohn pracoval jako seřizovač a programátor krátkotočných a dlouhotočných CNC automatů. Následovala další výuka na státně certifikované škole pro jemnou techniku ve Schwenningenu. Poté pan Kohn mohl nasbírat další cenné praktické zkušenosti v oblasti podpory projektů a podpory víceetapových výrobních projektů.



Klaus Rosenfeld
Technický prodej v severním Německu a Dánsku

Klaus Rosenfeld s sebou přináší vše, co potřebuje pro kvalifikované a produktivitu optimalizující poradenství našich zákazníků. Po vyučení na soustružníka absolvoval další výuku na předáka, odborníka HWK pro NC stroje a na technického podnikového hospodáře. Během posledních let se soustřeďoval především na programování CNC postprocesorů a na vývoj obrábění zejména na soustružích. Pracuje pro Schwanog od července 2018, pan Rosenfeld díky své solidní výuce a rozsáhlým zkušenostem rychle získal důvěru svých zákazníků.

Schwanog se prezentuje na prvních odborných veletrzích roku 2019:

INTEC LEIPZIG POSKYTUJE SILNÝ POTENCIÁL A VYSOKOU POPTÁVKU!



Na INTEC Leipzig jsme mohli velmi úspěšně absolvovat první odborný veletrh ještě mladého roku 2019. Zvláště zajímavá z našeho pohledu byla dobrá připravenost návštěvníků s konkrétními poptávkami. Náš tým tak byl s to poskytovat cílené poradenství a již na veletrhu poukázat na řešení, které snižují náklady na výrobu jednoho kusu.

Na veletrhu INTEC jsme se rovněž setkali s velkou poptávkou po tvarových vrtácích s výměnnými destičkami v provedení z masivního tvrdokovu a také nástrojový program pro stroje Escomatic se setkal se silnou odezvou ze strany zákazníků, kteří s těmito stroji pracují. Souhlasný názor tudíž zněl: „Nechť rok 2019 takto pokračuje!“

A ideální příležitost k tomu poskytuje příští veletrh pro technologii soustružení a třískového obrábění DST, Dreh- und Spantage Südwest. Srdečně vás zveme k návštěvě našeho veletržního stánku na DST od 10. do 12. dubna 2019 ve Villingenu-Schwenningenu.

DST DREH-UND SPANTAGE SÜDWEST

Hala B I stánek 132

Strategie Schwanog 2025 dosahuje úspěchů:

ZE STŘEDNĚ VELKÉHO PODNIKU KE GLOBÁLNÍMU HRÁČI!



Se svou solidní strategií zdravého růstu se Schwanog čím dál tím více stává globálním hráčem na trhu vysoce hospodárných nástrojových řešení.

Přitom se soustřeďujeme především na zdravý růst a na optimální využití našeho know how a našich zdrojů na příslušných trzích. Podstatným prvkem přitom je výrobní strategie. Na základě této strategie nejprve zakládáme prodejní základny a poté zřizujeme malé výkonné výrobní jednotky na příslušných zahraničních trzích. Zároveň kontinuálně rozšiřujeme globální výrobní centrum v německém závodě v Obereschachu. Pomocí lokálních výrobníků dokážeme zvládat špičky a rychle reagovat na spěšné zakázky. Hlavní investice na zahraničních trzích jdou do prodeje a do zřizování zákaznických vztahů ve všech cílových branžích. Aktuální čísla ukazují, že tato strategie již dobyla úspěchů.

Ve Spojených státech se podařilo oproti loňskému roku obrátit zvýšit o skoro 10 %. Francie se těší z výrazného růstu ve dvojciferném řádu. A také vzestupný trend uplynulých let v Číně, Polsku a České republice pokračuje s ohromnou dynamikou.

Ve Švédsku jsme v uplynulém roce získali Jonase Lunda jako nového pracovníka v prodeji, abychom tak mohli ještě intenzivněji využít tamější potenciály a již dnes z této silnější prezence na trhu profitujeme.

A naším podílem ve společnosti UBR jsme zvýšili naši prezentaci na italském trhu a jsme přesvědčeni, že se nám i zde podaří přispět k dalšímu růstu.