



Technischer Vertriebsmanager / Key Account Manager im Außendienst m/w/d mit Sitz idealerweise im Großraum Magdeburg

Verkaufsgebiet: Neue Bundesländer/ Norddeutschland / Dänemark

Ihre Aufgaben:

- Betreuung und technische Beratung unserer Bestandskunden im In- und Ausland inklusive regelmäßiger Kundenbesuche
- Ausbau bestehender Geschäftsbeziehungen
- Klassifizierung von Neukunden und Akquise
- Verkauf von kundenspezifischen Hartmetall-Werkzeugen für die zerspanende Industrie in den Bereichen Stechdrehen, Bohren, Fräsen und Stoßen
- Durchführung von Werkzeugversuchen
- Eigenständige Durchführung von Markt- und Wettbewerbs-Analysen
- Enge Zusammenarbeit mit technischem Fachbereich
- Beratung und Begleitung von Key-Account-Kunden während des gesamten Entwicklungsprozesses
- Teilnahme an Messen, Fachveranstaltungen und Kundenevents

JETZT BEWERBEN!

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann senden Sie uns bitte Ihren tabellarischen Lebenslauf an jobs@schwanog.com oder nutzen Sie unser Bewerbungsformular unter www.schwanog.com/karriere.

Für Vorabinformationen steht Dir unsere Personalabteilung unter der Tel: 07721/9489-33 zur Verfügung.

Ihre Qualifikationen:

- Ausbildung zum Zerspanungsmechaniker
- Abgeschlossene Weiterbildung als Techniker oder Meister
- Ausgeprägtes technisches Verständnis sowie Kommunikationsstärke im Umgang mit Kunden
- Berufserfahrung in der zerspanenden Industrie
- Reisebereitschaft, die Einarbeitung findet mehrere Wochen in der Zentrale statt
- Hohes Engagement, Teamfähigkeit, Eigenverantwortung und Organisationsgeschick
- Englischkenntnisse mindestens B1-Niveau

Was wir Ihnen bieten:

- Strukturierte und individuelle Einarbeitung mit erfahrenen Ansprechpartnern
- Hoher Gestaltungsspielraum und Eigenverantwortung im Key Account Management
- Moderner, zukunftssicherer Arbeitsplatz in einem international wachsenden Unternehmen
- Attraktives Vergütungsmodell mit Fixum und leistungsorientiertem variablem Anteil sowie Weihnachts- und Urlaubsgeld
- 30 Urlaubstage pro Jahr
- Angenehmes Arbeitsklima mit kurzen Entscheidungswegen und starkem Teamzusammenhalt
- Gesundheitsangebote (z. B. Hansefit) und kostenloses Obst